

Kelemen József

APÉNZ BESZÉL

Iránytű a gazdagsághoz

Kelemen József

APÉNZ ABESZÉL

Iránytű a gazdagsághoz

A pénz beszél – iránytű a gazdagsághoz

SZERZŐ: Kelemen József

© Minden jog fenntartva, a szöveg bármilyen felhasználása csak a szerzők és a kiadó előzetes hozzájárulásával lehetséges!

SZAKÉRTŐ ÉS AZ AJÁNLÓ SZERZŐJE: Vass Edit

BORÍTÓ, DESIGN, TÖRDELÉS: ElektroPress Stúdió

NYOMDAI MUNKÁK: Lóczy és Társa KFT.

ISBN 978-963-89665-2-0

KIADÓ: T.Bálint Kiadó, 2045 Törökbálint, Dózsa György u. 32.

FELELŐS KIADÓ: Juhász Gyula kiadóigazgató



www.tbkiado.hu



Keressen minket
a Facebookon!

www.facebook.com/tbkiado

TARTALOM

BEVEZETÉS	7
I. FEJEZET: PÉNZÜGYI PROGRAMJAINK	17
A tudatosítás	22
Elhatárolódás	40
Programozás	43
1. Verbális programozás	44
2. Vizualizálás	49
3. Önfejlesztés	50
4. Kapcsolattartás pozitív személyekkel	51
5. Hit	54
6. Cselekedj!	55
II. FEJEZET: MINDENKI A MAGA SZERENCSÉJÉNEK KOVÁCSA	59
Vállalj felelősséget a saját tetteidért!	59
Tudatosítsd magadban a saját nyerő stratégiáidat!	63
Ne panaszkodj!	67
Addig feszítsd a húrt, amíg csak tudod és még egy kicsit tovább!	73
A probléma csak addig probléma, amíg hagyod, hogy az legyen!	76
Becsüld meg azt, amid van!	87

Jutalmazd meg magad!	89
Lépj ki a komfort zónádból!	92
III. FEJEZET: A CÉLKITŰZÉS FONTOSSÁGA	97
A cselekvési terv	114
IV. FEJEZET: CSAPDÁK	121
1. csapda: a kényelem	121
2. csapda: a rossz önértékelés = kishitűség	123
3. csapda: az elfogadástól való félelem	126
4. csapda: viszolygás/félelem az önmenedzseléstől	129
5. csapda: a gazdagokkal szemben táplált negatív érzelmek	131
6. csapda: a pénzért dolgozni	136
Hogyan érhetjük el, hogy mi uralkodjunk a pénzünk felett?	137
Mit jelent a passzív jövedelem?	142
7. csapda: a telhetetlenség	146
8. csapda: Tudom már!	150
9. csapda: a halogatás	151
10. csapda: feladás	153
BEFEJEZÉS	155
FELHASZNÁLT IRODALOM	159

BEVEZETÉS

A rendszerváltás óta Magyarországon számos olyan jellegű könyvet láthattál a boltokban, ami valamilyen útmutatót szeretett volna nyújtani a sikerhez, a meggazdagodáshoz. Ismert vagy számkra ismeretlen szerzők osztották meg tanácsaikat, hogy miként vezesd az életed, hogyan lehetnél boldog, kiegyensúlyozott vagy akár mérhetetlenül vagyonos. Az 1990-es évek elején óriási keletje volt ezeknek a könyveknek, hiszen azokban a bizonytalan években mindenki próbált valami fogódzót találni, egy biztos pontot. Azóta több mint húsz év telt el, és ezek a könyvek még a mai napig is népszerűek és keresettek. Vajon miért? Hiszen ennyi időnek azért elégnek kellett volna lennie, hogy családok százai élhessenek boldogan, kiegyensúlyozottan, anyagi biztonsággal a hátuk mögött úgy, hogy ezt a modellt gyermekeiknek is továbbadva egy szebb jövő felé tartsanak. Ha ma kisétálok az emberek közé, mégsem ezt tapasztalom. Körbenézek, és azt látom, hogy futnak az emberek a pénzük után, miközben attól rettegnek, ha ők nem csinálnak meg valamit, akkor valamit elveszítenek, valamiről lemaradnak. Vagy panaszkodnak, hogy nincs pénz, nincs munka, kilátástalan minden, illetve azt tervezgetik, hogy külföldön vállalnak munkát. Ugye, ismerős?

Szóval világmegváltó könyvek ide vagy oda, sok változás nem történt. Lehet, hogy azért, mert nincs mindenkire ugyanúgy alkalmazható

technika? Lehet, hogy ami az USA-ban vagy Angliában „működő modell”, az itt fabatkát sem ér? Miért van az, hogy az egyiknek sikerül, a másiknak nem? Őszinte leszek: magam sem tudom a választ. De koromnál fogva szert tettem némi tapasztalatra az emberekkel és a pénzzel kapcsolatban. És akkor már el is jutottunk ahhoz a pont-hoz, hogy miért született meg ez a könyv. Azért írom ezt a könyvet, hogy a tapasztalataimat továbbadjam Neked.

Ez nem egy kézikönyv, semmi esetre sem használati útmutató, nincs benne semmi misztikusság vagy spiritualitás. Nincs benne semmi olyan ördögösség, amit Te vagy bárki ne tudna megcsinálni! Sőt nem is szentírás! Ezért arra kérlek Téged, hogy nyugodtan kérdőjelezz meg bármit, amit a későbbiekben olvasni fogsz. Próbáld ki azokat az ötleteket, amik tetszenek, nyugodtan válogass a magad igényei szerint. Hiszen ezek pusztán egy olyan ember gondolatai, aki megvívta a maga harcait, és megteremtette azt az egzisztenciát, ami elégedettséggel tölti el.

Ismétlem, elégedettséggel! Jól olvasod. Igen, ki merem jelenteni, hogy elégedett emberként dőlök hátra minden este a karosszé-kemben, és örülök annak, amit magam körül látok: a feleségem, a gyerekeim, a házam, és még sorolhatnám. Mutass nekem a közvetlen vagy tágabb környezetben ilyen embert ma Magyarországon, és én örömmel kezet fogok veled! Vagyis ezt a könyvet azoknak ajánlom, akiknek az a hosszú távú céljuk, hogy elégedettek legyenek mindazzal, amit elértek. Hogy ki milyen vagyonnal, vagy mennyi pénzzel lenne elégedett, az már csak rajta múlik, az egyéntől függ. De ha már megvetted ezt a könyvet, és eljutottál ideig, akkor van egy rossz és egy jó hírem számodra. Kezdem a rosszal:

még csak az első lépést tetted meg azon az úton, ami a gazdagsághoz vezet, és nagyon hosszú út áll még előtted. A jó hírem viszont az, hogy úton vagy! Hiszen ha elolvasod ezt a könyvet, alapjaiban fog megváltozni a gondolkodásod a pénzről. Az már a Te döntésed lesz, hogy aztán egy helyben ácsorogsz tovább, és nézed, ahogy a lehetőségek elmennek melletted, vagy valamelyik ötletemet követve haladsz a saját meggazdagodásod és elégedettséged felé. Tudom, furcsának tűnhet ez a kettő így egymás mellett, pedig a gazdagság és az elégedettség egymással szorosan összefüggő fogalmak, amelyekről később szeretnék bővebben írni.

Eszedbe jutott már az, hogy mi a különbség a gazdagok és a szegények között? Azt mondod, a vagyona. Én mást mondok: a pénzhez való hozzáállása. Hiszen akkor hogyan fordulhat az elő, hogy valaki egy ideig sikeres, aztán pedig visszaesik? Vagy miért van az, hogy valaki jó anyagi helyzetből indul, mégis elszegényedik? Továbbmegyek, egy gazdag ember, ha el is éri a csőd, akkor hogyan képes újra talpra állni? Nos, minden a gondolkodásunkon, az érzelmeinken múlik. A gazdagok ugyanis egészen másképp gondolkoznak a pénzről, mint a szegények. Mindenkinek van ugyanis véleménye a pénzről, mindenkinek megvan az adott viszonyulása a pénzhez. Sőt, mindenkinek van valamilyen pénzkezelési technikája, akkor is, ha arról nem beszél, vagy az nem tudatos. Érdekes módon a szexuális szokásainkat megbeszéljük egymással, a pénzügyieket viszont nem! Azt mondod, hogy ez tabutéma? Kinek? Ki mondta? Nem szokás? Valóban nem. Akkor felteszek egy kérdést: szerinted az anyagiak közvetlenül vagy közvetve hány házasságot tettek tönkre? Többet, mint gondolnád! A KSH

szerint a válaszok okai között az ötödik és hatodik helyet foglalta el a házastárs költekezése és az anyagi problémák (*Forrás: Családi együttélés című adatfelvétel a 2000-ben elváltak körében KSH NKI 2002/2003*). Ami még meglepőbb, hogy a szexuális problémák vagy a fizikai erőszak (!) csak ezek után következnek a sorban! Akkor mennyire is fontos a pénz?

A céloom tehát nem más, mint hogy segítséget nyújtsak annak felismerésében, hogy Te hogyan viszonyulsz a pénzhez. Ha ezt sikerül a könyv segítségével tudatosítanunk, akkor jöhet az elhatárolódás, majd a felülírás. Ezután átfogóan bemutatom, hogy tapasztalataim szerint miben tér el a szegények és a gazdagok gondolkodása, és ezáltal ötleteket adok neked ahhoz, hogy minél céltudatosabban kezeld a pénzt!

Hogy ki vagyok én? Hogy nem hallottál még rólam? Hogy nincs a nevem a 100 leggazdagabb magyar listáján? Igazad van, nem szerepelek ott. Nincs a tulajdonomban a bölcsek köve, és nem vagyok varázsló. Sőt, mondok még valamit, aminek nem fogsz örülni: világéletemben egyszer sem kellett nyomorognom, sose voltam szegény. Akkor mitől lehetnék én mégis hiteles szerzője egy olyan könyvnek, ami a meggazdagodásról szól? Életem első 30 (!) évében mások szekerét toltam, másoknak dolgoztam. Multinacionális cégeknél felső beosztású vezetőként a főnökeim, vagy a cégtulajdonosok pénzét szaporítottam. Aztán részt vettem egy time menedzsment továbbképzésen, ahol egy sorsfordító élmény ért.

A tréner mindenkinek adott két teljesen közönséges centit. Arra kért bennünket, hogy jelöljük be a mérőszalagon, meddig szeretnénk élni, és ott vágjuk el. Aztán pedig arra kért bennünket,